PUNTIAMO SUL 15"

49%

AFFOLLAMENTO 4%



INGRESSO NUOVI CLIENTI QUALITATIVI



NUOVA ATTITUDINE ALL'ATTENZIONE PER FORMATI BREVI

Rai Pubblicità

RAI È LEADER SUI TARGET 35-64, NUOVO TARGET COMMERCIALE

ANNO 2014 - FASCIA 7-26



FATTI PER STARE INSIEME

IL PROGRAMMA TV AGGANCIA PUBBLICO CHE HA CERTI VALORI. IL BRAND HA STESSI VALORI PUBBLICO: E' Strategico che quella azienda compri pubblicita' in quel programma tv





VALUE PLANNING: TROVA I PROGRAMMI PIÙ ARMONICI CON GLI OBIETTIVI DEI BRAND

IL PERCORSO CHE COLLEGA I VALORI DEI BRAND, DELLE PERSONE, DEI PROGRAMMI NELLA BANCA DATI TSS GFK

ES VALORE BRAND «ETICO»

DOMANDA ATTRIBUITA A AREA «ETICO» «SCELGO I PRODOTTI CHE RISPETTANOL'AMBIENTE **EIDIRITTIUMÁNI**»

ITELESPETTATORI HEAVY DI « CHE TEMPO CHE FA» HANNO IC 163 ALLE DOMANDE DELL'AREA «ETICO», IL PROGRAMMA ENTRA NELLA CATEGORIA «ETICO»



Rai Pubblicità

È TUTTO UN QUIZ

5.600.000

MEDIA AMR - 6.000.000 -Media Contattinetti COPERTURA CUMULATA

Fonte: Audite

Rai Pubblicità

È TUTTO UN QUIZ

VALORI IN % DEI VOTI DA 6 A 10



CHIARA. FACILE DA CAPIRE



RENDEIL PRODOTTO SIMPATICO



INVOGLIA A COMPRARE IL PRODOTTO

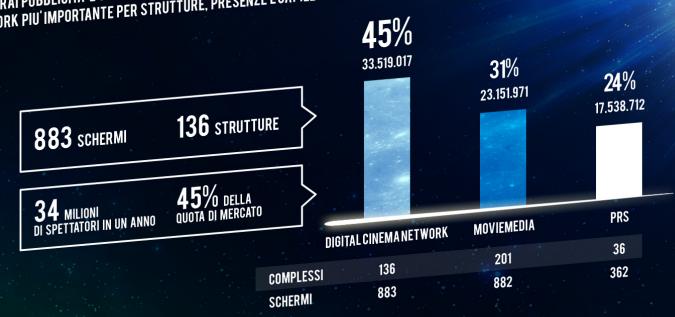


DIGITAL CINEMA NETWORK

IL PLAYER PRINCIPALE DEL MERCATO

DALL'UNIONE DI RAI PUBBLICITA' E UCI CINEMAS PER LA VENDITA DELLA PUBBLICITA' NELLE SALE CINEMATOGRAFICHE.

NASCE IL NETWORK PIU' IMPORTANTE PER STRUTTURE, PRESENZE ECAPILLARITA' SUL TERRITORIO.







NUTRIRE IL PIANETA, ENERGIA PER LA VITA

L'OFFERTA DI RAI PUBBLICITÀ PER I PARTNER EXPO

RAI EXPO - GLI STIMOLI

















RAI EXPO - I VALORI





CHI VISITERÀ EXPO SECONDO GFK EURISKO?







12 MILIONI DI PERSONE TRA I 25 E I 64 ANNI



CON TITOLO DI STUDIO E REDDITO ALTO E MEDIO ALTO ŶŶŶ

AL SUO INTERNO SI IDENTIFICANO 3 CLUSTER

RAI EXPO - IL TARGET

CHI VISITERÀ EXPO SECONDO GFK EURISKO?







METROPOLITAN



YOUNG & DYNAMIC

